



TRADE CAPITAL BANK

Стратегический план развития ЗАО «ТК Банк»
на 2026-2028 годы

Миссия Банка

сохраняя устойчивость и прибыльность, предоставлять клиентам уникальные возможности для ведения внешнеэкономической деятельности, поддерживать интеграцию белорусских предприятий в международные торговые процессы и выступать надежным финансовым партнером в отношениях с Исламской Республикой Иран.

Конкурентные преимущества Банка:

- поддержка со стороны основного акционера – Банка Теджарат, одного из крупнейших иранских банков;
- наличие корреспондентских отношений с рядом финансовых институтов, позволяющих проводить расчеты даже в условиях санкционных ограничений;
- возможность предоставления клиентам выгодных условий за счет использования как привлеченных средств, так и собственных ресурсов Банка;
- особое внимание к каждому клиенту, вытекающее из масштаба деятельности и структуры Банка, что обеспечивает индивидуальный подход и доверительные отношения.

Стратегические цели Банка на 2026-2028 годы

- ✓ дальнейшее повышение рентабельности бизнеса и обеспечение устойчивости деятельности Банка
- ✓ развитие системы взаиморасчетов между субъектами стран-участников ЕАзЭС и Ближневосточного региона
- ✓ содействие в осуществлении инвестиций субъектов хозяйствования Республики Беларусь и Исламской Республики Иран
- ✓ содействие развитию малого и среднего бизнеса в Республике Беларусь

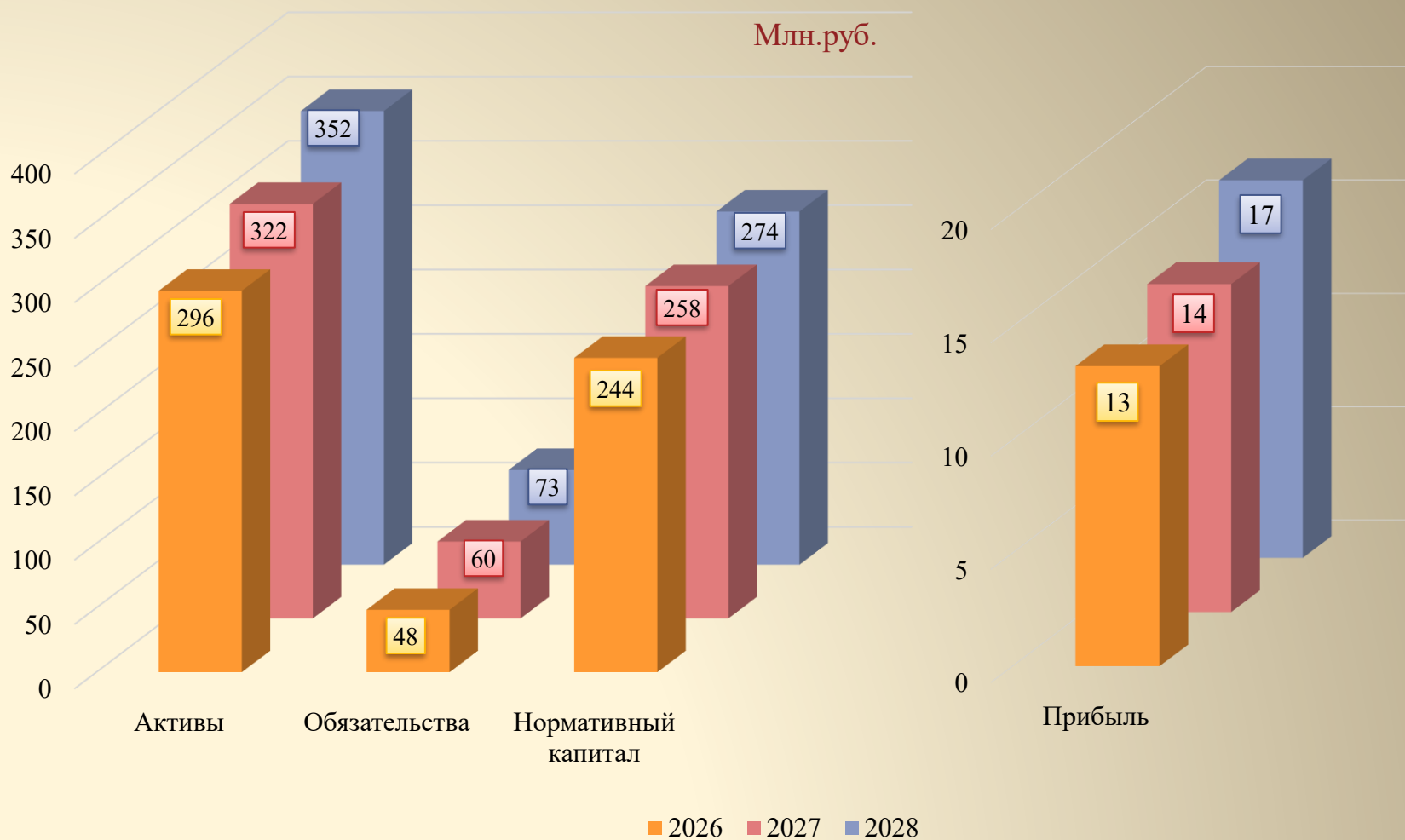
Ключевые задачи на 2026-2028 годы

- ✓ формирование клиентоориентированной модели ведения бизнеса
- ✓ обеспечение доходности и качества кредитного портфеля с акцентом на инвестиционное финансирование
- ✓ использование возможностей участия в работе ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа»
- ✓ развитие внешнеторгового финансирования и оптимизация маршрутов проведения международных расчетов
- ✓ финансирование белорусско-иранских инвестиционных и торговых проектов
- ✓ содействие развитию экспортных программ для субъектов хозяйствования Республики Беларусь и Исламской Республики Иран
- ✓ повышение квалификации и профессионализма работников Банка

Ключевые мероприятия Стратегии

- ✓ систематический анализа потребностей действующих клиентов и поиск возможностей для расширения их взаимодействия с Банком, подготовка индивидуальных предложений с учетом бизнес-моделей и внешнеэкономической специфики деятельности клиентов
- ✓ организация информационной поддержки клиентов по вопросам внешнеэкономической деятельности и расчетов с зарубежными партнерами
- ✓ представление клиентам отдельных инструментов торгового финансирования в рамках биржевых операций
- ✓ использование возможностей дочерней компании, имеющей аккредитацию брокера на ОАО «Белорусская универсальная товарная биржа», для расширения перечня услуг по сопровождению сделок
- ✓ совершенствование документарных инструментов расчетов
- ✓ сопровождение экспортных операций белорусских предприятий
- ✓ формирование пула потенциальных клиентов из числа белорусских предприятий, заинтересованных в сотрудничестве с Исламской Республикой Иран

Прогноз основных показателей развития





TRADE CAPITAL BANK