

#### Миссия

#### ✓ Миссия Банка

Банк — универсальный высокорентабельный коммерческий банк, содействующий развитию экономического сотрудничества между Республикой Беларусь, Исламской Республикой Иран и иными странами Ближневосточного региона, в первую очередь посредством поддержки белорусского частного бизнеса, в том числе с участием иностранного капитала.

- √ Конкурентные преимущества Банка:
- наличие корреспондентских отношений с крупными банками резидентами Ирана;
- поддержка основного акционера Банка Банка Теджарат (в том числе в вопросах привлечения инвестиций в Республике Беларусь);
- уникальный опыт работы в условиях санкционных ограничений.

Ключевая роль Банка заключается в обеспечении успешной реализации деловых инициатив клиентов, ориентированных на развитие экономических связей Республики Беларусь и Ирана с применением технологичных банковских решений, отвечающих международным практикам.

### Стратегические цели Банка на 2023-2025 годы

- ✓ повышение рентабельности бизнеса и обеспечение устойчивости деятельности Банка;
- ✓ развитие системы взаиморасчетов между субъектами стран СНГ и Ближневосточного региона (расширение географии присутствия);
- ✓ содействие в осуществлении инвестиций субъектов хозяйствования Республики Беларусь и Исламской Республикой Иран;
- ✓ содействие развитию малого и среднего бизнеса в Республике Беларусь.

#### Ключевые задачи на 2023-2025 годы

- ✓ Формирование клиентоориентированной модели ведения бизнеса;
- ✓ эффективное управление активами и пассивами с учетом изменяющейся экономической и политической среды;
- ✓ повышение эффективности деятельности путем поддержания соответствующего уровня доходности кредитного портфеля с учетом стоимости ресурсов;
- ✓ разработка нового инструментария для финансирования клиентов с учетом их потребностей и специфики бизнеса;
- ✓ развитие внешнеторгового финансирования, сокращение расходов на проведение платежей;
- ✓ наращивание присутствия в системе финансирования белорусскоиранских инвестиционных проектов;

#### Ключевые задачи на 2023-2025 годы

- ✓ поддержка экспортных программ субъектов хозяйствования Республики Беларусь и стран Ближнего Востока;
- ✓ расширение возможностей и повышение эффективности маршрутов проведения платежей клиентов;
- ✓ наращивание ресурсной базы;
- ✓ поддержание оптимального соотношения ликвидности и доходности банковских операций;
- ✓ формирование организационной структуры, соответствующей масштабам бизнеса и поставленным целям;
- ✓ дальнейшее повышение уровня технической оснащенности Банка;
- ✓ целенаправленное повышение квалификации и профессионализма работников Банка.

### Ключевые мероприятия Стратегии

- ✓ изучение рынка, выявление трендов и изменений потребностей клиентов, исследование отраслей экономики, перспективных с точки зрения привлечения иранских инвестиций (капитала), разработка новых продуктов с учетом потребностей клиентов;
- ✓ работа с клиентами по выявлению их потенциала с целью оказания содействия в реализации их бизнес-планов и укрепления взаимоотношений с ними;
- ✓ совершенствование методов управления портфелем межбанковских кредитов и ценных бумаг;
- ✓ повышение доходности банковской деятельности путем оптимизации стоимости и каналов осуществления операций на внешних рынках;
- ✓ развитие партнерских отношений с зарубежными и международными финансовыми институтами, участие в государственных и межгосударственных программах в области международного бизнеса;
- ✓ внедрение IT-технологий, необходимых бизнес-процессам Банка;
- ✓ развитие эффективной системы оценки персонала;
- ✓ разработка маркетинговой политики, направленной на повышение узнаваемости ЗАО «ТК Банк» на белорусском рынке и продвижение услуг Банка на внешних рынках, в первую очередь в регионах, в сотрудничестве с которыми возрастает заинтересованность Республики Беларусь в условиях санкционного давления, в том числе с использованием ресурсов, потенциала, опыта и возможностей Банка Теджарат.

# Выполнение ключевых задач, определенных Стратегическим планом развития на 2023-2025 годы в 2024 году

Ключевые задачи	Пояснения		
1. Формирование клиентоориентированной модели ведения бизнеса.	На постоянной основе анализируются потребности клиентов в сфере обслуживания на финансовых рынках, проводится мониторинг условий обслуживания клиентов, чтобы обеспечить их соответствие актуальным рыночным стандартам.		
<ol> <li>Эффективное управление активами и пассивами с учетом изменяющейся экономической и политической среды.</li> <li>Повышение эффективности деятельности путем поддержания соответствующего уровня доходности кредитного портфеля с учетом стоимости ресурсов.</li> </ol>	Повышению эффективности деятельности Банка в 2024 году продолжало уделяться особое внимание. Контролирование эффективности управления активами и пассивами с учетом обеспечения достаточного уровня рентабельности Банка и отдельных финансовых инструментов осуществлялось финансовым комитетом Банка.		
4. Разработка нового инструментария для финансирования клиентов с учетом их потребностей и специфики бизнеса.	В отчетном году разработка нового инструментария осуществлялась с учетом индивидуальных потребностей и специфики бизнеса клиентов. Начата разработка стандартного продукта по микроорганизациям для реализации нового направления - сотрудничества с Белорусской универсальной товарной биржей.		
5. Развитие внешнеторгового финансирования, сокращение расходов на проведение платежей.	В 2024 году приоритетным направлением деятельности Банка попрежнему оставалась организация расчетов между субъектами хозяйствования Республики Беларусь и Исламской Республикой Иран, в том числе в национальных валютах. Проводились маркетинговые мероприятия, направленные на продвижение услуг Банка на внешних рынках.		
6. Наращивание присутствия в системе финансирования белорусско-иранских инвестиционных проектов.	В 2024 году продолжалось наращивание объемов финансирования ряда иранских проектов в Республике Беларусь (в том числе инвестиционного проекта по производству порошковых красок, торговле продуктами питания и проч.).		

## Выполнение ключевых задач, определенных Стратегическим планом развития на 2023-2025 годы в 2024 году

Ключевые задачи	Пояснения	
7. Поддержка экспортных программ субъектов хозяйствования Республики Беларусь и стран Ближнего Востока.	В отчетном году Банком осуществлялось кредитование клиентов с участием иранского капитала, проводилась работа по выстраиванию системы расчетов в интересах белорусских экспортеров. На постоянной основе проводились консультации (переговоры) с клиентами, в том числе потенциальными, а также с банками-контрагентами по вопросам осуществления финансирования и проведения документарных операций (гарантии, аккредитивы).	
8. Расширение возможностей и повышение эффективности маршрутов проведения платежей клиентов.	В 2024 году Банк продолжал расширять свою корреспондентскую сеть (в Российской Федерации, в Исламской Республике Иран).	
9. Наращивание ресурсной базы.	Разработан ряд депозитных продуктов, осуществлена модернизация необходимого программного обеспечения Банка.	
10. Поддержание оптимального соотношения ликвидности и доходности банковских операций.	Поддержание оптимального соотношения ликвидности и доходности банковских операций достигалось путем анализа совершаемых операций и контроля со стороны заинтересованных служб и финансового комитета Банка.	
11. Формирование организационной структуры, соответствующей масштабам бизнеса и поставленным целям.	В 2024 году численность персонала увеличена на 7%.	
12. Дальнейшее повышение уровня технической оснащенности Банка.	В 2024 году продолжено обновление программного обеспечения, компьютерного и прочего оборудования.	
13. Целенаправленное повышение квалификации и профессионализма работников Банка.	В отчетном году, в том числе с учетом подготовки к переходу с 01.01.2027 на ведение учета по МСФО, наращиванию компетенций работников Банка уделялось повышенное внимание. Более 60% работников Банка приняли участие в обучающих семинарах и курсах повышения квалификации по 55 различным тематикам.	

# Выполнение ключевых финансовых показателей СПР на 2023-2025 годы

	Факт за 31.12.2024	СПР 2023	СПР 2024	СПР 2025
Чистая прибыль (млн. рублей)	8.9	11.6	11.4	13.6
Рентабельность активов (ROA)	3.66%	5.07%	4.40%	4.65%
Рентабельность инвестиций (ROI)	2.48%	3.61%	3.27%	3.88%
Активы (млн. рублей)	246.8	238.8	276.9	306.0
Обязательства (млн. рублей)	25.1	24.5	51.2	66.7
Капитал (млн. рублей)	221.6	214.4	225.7	239.3

